

相見積・リバースオークションサービス dynaCloud Auction



「最適な購買価格」と「取引先の選定」で備品等の調達を支援

物品・役務等の調達コスト削減と 業務効率化を実現

dynaCloud Auction SaaS

調達コスト
削減

業務コスト
削減

購買改革

見える化

※インターネットの接続環境が必要です。

サービスの概要

リバースオークションでコスト削減と 調達の見える化を実現

dynaCloud Auctionは、取引先との価格交渉業務を支援するクラウドサービスです。買う側が売る側を選定するリバースオークション(競り下げ方式オークション)や、複数の取引先に同条件で見積もりを提出してもらい、比較する相見積もりを活用した価格交渉により、調達コストを最適化し、コスト削減につながります。また、インターネットを活用した取引先とのコミュニケーションから取引先選定までのプロセスを一元的に管理することで、調達・購買業務の見える化と効率化を実現します。

企業の課題

物品・役務等の調達コスト削減

- ・ オフィス用品や消耗品、店舗改修等の間接材の調達コストを削減したい。
- ・ 各部門でばらばらに行っている調達業務を集約し、業務コストを削減したい。

調達・購買業務の効率化

- ・ 煩わしいサプライヤ先選定から相見積りや価格交渉の手間を省きたい。
- ・ 短期間に最適価格で調達したい。
- ・ 案件ごとの調達履歴をきちんと残したい。
- ・ サプライヤー間の公正な競争環境を作りたいのでシステムを導入したいが、導入費用は抑えたい。

本カタログ掲載商品の価格には、配送費、設備調整費、工事費、使用済み商品の引き取り費用等は含まれておりません。

物品・役務等の調達コスト削減と業務効率化を実現 dynaCloud Auction

■ リバースオークション開催イメージ

リバースオークション(競り下げ方式オークション)はバイヤー(買い手)が条件などを提示し、これに対して複数のサプライヤー(売り手)が入札を行い、競争しながら価格を下げていき、最も優位な金額を提示したサプライヤーを選ぶ方式です。

バイヤー



案件登録

入札状況確認

落札・調達

案件: 店舗用冷蔵ショーケース25台 開始価格 ¥1,200,000 入札時間: 14:00~15:00

開始時間 14:00

14:05	¥1,100,000	A社
14:15	¥1,000,000	B社
14:18	¥900,000	C社
14:30	¥850,000	A社
14:40	¥800,000	B社
14:58	¥780,000	C社

終了時間 15:00

落札価格 ¥780,000 C社

調達コスト ¥420,000 削減

サプライヤー

案件内容確認

入札・再入札

入札状況確認

落札結果確認



当サービスでは、リバースオークションの他、相見積・電子入札もご利用頂けます。

dynaCloud Auction 3つのメリット

コスト削減

あらかじめ設定した時間内で、現在の最低価格を確認しながら何度でも入札ができるため、サプライヤーが競り下げ合う環境が生まれ、短時間で適正な市場価格を導きだせます。

サプライヤー選定の公平性・透明性確保

同じ条件・時間内で入札を行うため、サプライヤー間での公平性を保つことができます。また、入札の履歴はすべて記録されているため、サプライヤー選定の透明性を確保できます。

調達業務の見える化

バイヤーは案件単位に、いつ、どのサプライヤーが、いくらで入札したのか、サプライヤーとの価格交渉経過を保全し、履歴管理ができます。また、実績データを取り出すことができるため、調達業務の見える化を支援します。

■ dynaCloud Auctionの特長

・導入のしやすさと使いやすい操作性

インターネット環境とブラウザがあれば短時間で導入可能。月額利用料のみなので、設備投資は不要です。操作はブラウザのみで、オークションデータはダウンロード可能です。(レポート機能はオプション)

・豊富な機能

入札状況の公開/非公開、案件と利用者をカテゴリ別に管理する機能、入札者ごとのファーストビッドを指定可能です。

・多言語対応

操作画面は日本語、英語、中国語から選択可能です。グローバルの各拠点でもご利用頂けます。(英語、中国語はオプション)

・豊富な導入実績によるスピーディな対応

流通業界における新店舗拡張時の物品調達やオフィス用品の調達など、豊富な導入実績があります。

■ 導入実績

大手小売店による店舗改修工事の一例

5社参加 リバースオークション開催時間 1時間



当社実績(効果的な対象品目とコスト削減率)

対象品目	コスト削減率
店舗改修	23.5%
建設、各種工事	10.3%
店舗用品、什器	15.9%
作業用衣料品	10.4%
トナー	17.4%
コピー用紙	14.0%
一般市販紙	23.9%
ソールマット	14.2%
安全保護具	10.4%
印刷物	40.0%
紙袋	60.0%

他多数実績あり

※コスト削減率、削減額は実績であり、効果を保証するものではありません。実際の削減率、削減額はお客様の状況により異なります。

■ 動作環境・仕様

【対応OS】 Windows Vista 以上

【対応ブラウザ】 Internet Explorer 8.x 以上

●Microsoft、Windows Vista、Internet Explorerは、米国Microsoft Corporationの米国およびその他の国における登録商標です。 ●Windowsの正式名称は、Microsoft Windows Operating Systemです。 ●本資料の内容は予告なく変更される場合がありますのでご了承下さい。

■ 発売元 東芝クライアントソリューション株式会社

本社 〒135-8505 東京都江東区豊洲 5-6-15 (NBF豊洲ガーデンフロント)

国内事業統括部 国内開発営業本部 電話: 03-5144-3830 FAX: 03-5144-3282

首都圏支社 03-5144-3300	神奈川支店 045-662-4751	関西支社 06-6440-2301
北海道支店 011-512-3301	中部支社 052-528-1284	中国支店 082-223-4900
東北支店 022-265-7880	静岡支店 054-275-0701	四国支店 087-825-2444
新潟支店 025-255-6522	北陸営業所 076-234-1048	九州支店 092-752-0311
北関東支店 048-641-1048		



安全に関する
ご注意

正しく安全にお使いいただくために、ご使用前に必ず取扱説明書をよくお読みください。